



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt an unserem Hauptsitz Mannheim:

## Vertriebsmitarbeiter Innendienst (m/w) B2B Software

Mikogo ist ein erfolgreicher Desktop Sharing Cloud Service, der 2007 gestartet wurde und seither 1.000.000 Nutzer aus 180 Ländern weltweit überzeugt hat. Mikogo wird vor allem von Unternehmen für Online-Meetings, -Präsentationen sowie Remote Support verwendet. Anwender profitieren von einer signifikanten Verbesserung der Zusammenarbeit über das Internet und deutlich reduzierten Reisezeiten und Reisekosten. Mikogo ist in 35 Sprachen verfügbar. Weitere Informationen: [www.mikogo.com](http://www.mikogo.com).

### Ihre Aufgaben

Ihre Hauptaufgabe ist die Neukundengewinnung. Sie konzentrieren sich hauptsächlich auf Kunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz mit 1-1000 Mitarbeitern, die von Web Conferencing und Online-Kollaborationslösungen profitieren können.

- Eigenständige telefonische Akquise von neuen Unternehmenskunden für unsere Konferenzsoftware Mikogo, die bereits von vielen Tausend Unternehmen erfolgreich genutzt wird
- Zeitnahes Nachfassen von Interessenten die sich für Tests unserer Software registriert haben und Durchführen von Online-Präsentationen
- Aktive Begleitung von Neukunden im Vertriebszyklus von der Erstansprache, über Qualifizierung, Beratung, Verhandlung bis zum Vertragsabschluss
- Verwaltung von Kundendaten im CRM-System und Reporting an die Vertriebsleitung
- Erreichung oder Übererfüllung der Monats- und Quartalsziele

### Ihr Profil

- Wichtiger als Ihr Titel ist uns Ihre Vertriebs Erfahrung, speziell im Telefonvertrieb, idealerweise im Vertrieb von Software- oder Technologielösungen an Geschäftskunden
- Sie haben kontinuierliche Vertriebsfolge erzielt und sind erfolgreich in der Neukundengewinnung
- Sie zeichnen sich durch sehr gutes Kommunikationsvermögen und Verhandlungsgeschick aus
- Sie sind kontaktfreudig und haben Biss („Hunter Mentalität“)
- Ihre Arbeitsweise ist geprägt durch Organisationstalent, Eigeninitiative und Ausdauer
- Der Umgang mit MS-Office, CRM Software und dem Internet gehört zu Ihrem Alltag

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, einen erfolgreichen und international tätigen Desktop Sharing Cloud Service Provider mitzugestalten. Sie haben viel Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit, ein junges Unternehmen mitzuprägen. Bitte schicken Sie Ihre Bewerbung mit Lebenslauf sowie Angaben zu Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin per E-Mail an [jobs@mikogo.com](mailto:jobs@mikogo.com).