



Zur Verstärkung unserer Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt an unserem Hauptsitz Mannheim:

Praktikum Vertriebsassistent Innendienst (m/w)

Mikogo ist ein erfolgreicher Desktop Sharing Cloud Service, der 2007 gestartet wurde und seither über 1.000.000 Nutzer aus 180 Ländern weltweit überzeugt hat. Mikogo wird vor allem von Unternehmen für Online-Meetings, Präsentationen sowie Remote Support verwendet. Anwender profitieren von einer signifikanten Verbesserung der Zusammenarbeit über das Internet und deutlich reduzierten Reisezeiten und Reisekosten. Mikogo ist in 35 Sprachen verfügbar. Weitere Informationen: www.mikogo.com.

Deine Aufgaben

- Unterstützung der Vertriebsmitarbeiter bei der Recherche potentieller Neukunden
- Bestandskundenbetreuung, Erstellung von Fallstudien und Kundenreferenzen
- Unterstützung bei der Planung und Durchführung von Vertriebs-Kampagnen
- Durchführen von Online-Präsentationen und Kommunikation mit Interessenten
- Verwaltung von Kundendaten im CRM-System und Reporting an die Vertriebsleitung

Dein Profil

- Du interessierst dich für Vertrieb und Marketing und möchtest den Geschäftskundenvertrieb in einem international tätigen Internet-Softwareunternehmen kennen lernen
- Du bist kontaktfreudig, kommunikationsstark, telefonierst gerne und zeichnest dich durch sehr gutes Kommunikationsvermögen und Verhandlungsgeschick aus
- Du hast ein fundiertes Verständnis für IT, Software und Internet
- Deine Arbeitsweise ist geprägt durch Organisationstalent, Eigeninitiative und Ausdauer
- Du hast verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Wir bieten dir die Möglichkeit, einen erfolgreichen Desktop Sharing Cloud Service Provider mitzugestalten. Du hast viel Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit, ein junges Unternehmen mitzuprägen. Bitte schicke uns deine Bewerbung per E-Mail an jobs@mikogo.com.