



Trainee Sales & Recruiting (m/w/d)

Festanstellung ■ Mannheim ■ Ab sofort oder nach Vereinbarung

AGILE – das Traineeprogramm der top itservices AG. Du suchst einen Arbeitgeber, der Dich aktiv auf Deinem Karriereweg begleitet? Dann suchen wir Dich! Wir sind die top itservices AG: kompetent, persönlich, initiativ. Der IT-Dienstleister mit einer mehr als 40-jährigen Erfolgsgeschichte. Gestalte gemeinsam mit uns die Arbeitswelt von morgen! Werde Teil unseres Erfolgs!

Mit dem Traineeprogramm AGILE bildet Dich die top itservices AG erfolgreich zu einem topTalent aus. Profitiere von einer strukturierten und praxisnahen Ausbildung in den Bereichen Sales & Recruiting und entwickle Dich innerhalb einer Fach- und Führungslaufbahn zum Professional in einem hochdynamischen Wachstumsmarkt. Nimm die Herausforderung an und werde Teil unseres Mannheimer Detektiv Teams!

Deine Aufgaben

- Recherche potenzieller Kunden (B2B Bereich) mit spannenden Projekten für unsere IT-Experten
- Telefonische Kontaktaufnahme zu Entscheidern im Rahmen einer nachhaltigen sowie partnerschaftlichen Zusammenarbeit
- Eigenständige Vereinbarung von Gesprächsterminen für unsere Vertriebsmanager
- Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen sowie die Begleitung der Termine mit den Sales Kollegen
- Rekrutierung potenzieller Experten für tagesaktuelle Vakanzen unserer Kunden

Dein Profil

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium
- Eine ausgeprägte Service- und Kundenorientierung sowie eine hohe Begeisterungsfähigkeit zeichnet Dich aus
- Dein Beitrag zum Unternehmenswachstum sowie eine nachhaltige Zielorientierung treibt Dich an
- Es macht Dir Spaß, als Networking-Profi mit Deiner positiven Ausstrahlung im telefonischen und persönlichen Kunden- sowie Kandidatenkontakt zu stehen
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Dein Profil ab

Deine Chance

- Gestalte Deine Karriere sowie Prozesse in Deinem Verantwortungsbereich aktiv mit
- Vielseitige Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten durch unsere interne Academy: Deine Stärken und Interessen werden gesehen und gefördert
- Profitiere von einem attraktiven Gehalt und unserem transparenten sowie ungedeckelten Provisionsmodell
- Wir bieten Dir durch einen unbefristeten Arbeitsvertrag eine langfristige und sichere Perspektive in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- Genieße unsere Loft-Atmosphäre im Büro und werde zum Sherlock in unseren täglichen teaminternen Rätselspielen – unser Ausgleich zum Arbeitsalltag
- Profitiere von unserer 40-jährigen Erfahrung und Expertise am Markt sowie einer topUnternehmenskultur, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen

Bewerben

Erkennst Du Dich wieder? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung. Vorzugsweise über unser Online-Formular oder unter Angabe der Kennziffer 370-6018 per E-Mail an [Frau Aylin Bauer](#). Erste Informationswünsche und Fragen beantwortet Dir Frau Aylin Bauer gern telefonisch unter +49 221 272649-53. Wir freuen uns bald von Dir zu hören!

Brügelmannstraße 3
50679 Köln
+49 221 272649-53

*Erfolgt im Text zugunsten einer besseren Lesbarkeit keine explizite Differenzierung zwischen der weiblichen, männlichen und weiteren Formen, so sind dennoch stets alle gemeint.