Stelleninserat: Werkstudent/in Akquise Manager/in

Details zum Jobangebot
Hat du Lust, Teil eines internationalen Teams zu werden und für unsere Produkte im deutschen Markt Akquise zu betreiben? Bist du kommunikativ, kontaktfreudig und es fällt dir leicht, auf Menschen zuzugehen? Dann bist du bei uns an der richtigen Stelle. **TRi Service Process Consulting** sucht ein/e **Akquise Manager/in** (Deutsch) in **Voll- oder Teilzeit**.

Wir von **TRi Service Process Consulting** sind eine Unternehmensberatung, die sich auf die Entwicklung digitaler Lösungen konzentriert, um derart digitale Services unserer Kunden zu verbessern. Im Rahmen dieses Projekts benötigen wir Unterstützung dabei, Kunden für eine von uns entwickelte **digitale Plattform** anzusprechen und Unternehmen derart auf diesen digitalen Service aufmerksam zu machen.

Erfahrung im Akquise-Bereich ist gern gesehen, ist allerdings kein Muss, um Teil unseres Teams zu werden. Bevor du startest, schult dich unser Vertriebsprofi und Coach mit mehr als 10 Jahren Konzernerfahrung, damit der erfolgreichen Akquise nichts mehr im Weg steht.

Was Du tun wirst:
- Telefonische Erstansprache von potenziellen Kunden
- Customer Relationship Management
- CRM-Pflege

Was wir suchen:
- Kommunikationsfreudige & aufgeschlossene Person
- Hunter-Persönlichkeit, die sich nicht so leicht abwimmeln lässt
- Deutsch: Level Muttersprache
- Technikaffinität von Vorteil

Deine Benefits:
- Kompetitive Vergütung
- Zertifizierte Vertriebsschulung
- Flexibles Arbeiten
- IPhone & iPad zum Eigengebrauch

Wenn dich diese Stelle anspricht, dann melde dich gerne per E-mail unter **claire.fiedler@tri-spc.com** bei uns. Wir freuen uns auf deine Bewerbung!