


Junior Sales & Investment Management (m/w/d)

 Standort: 64625 Bensheim-Auerbach

 Start: Ab sofort

 Anstellung: Vollzeit in Festanstellung; als freiwilliges oder Pflichtpraktikum (mind. 2 Monate); als Werkstudent

Wer wir sind

Wir sind eine der **führenden digitalen Plattformen für Start-up Investments in Deutschland**. Seit über 10 Jahren bringen wir junge Unternehmen, die mit ihren **innovativen Technologien** an der Lösung der größten Probleme unserer heutigen Zeit arbeiten, mit Investoren zusammen und haben bereits über **60 Mio. Euro** Kapital vermittelt. In den letzten Jahren sind wir stark gewachsen und suchen darum jetzt Dich als **Verstärkung** unseres 8-köpfigen Teams: Denn wir wissen, dass qualifizierte, hochmotivierte Mitarbeiter der Schlüssel zu unserem Erfolg sind.



Deine Aufgaben

Sales und Dealflow: Identifikation, Akquise und Screening innovativer Start-ups mit Kapitalbedarf

Projektmanagement: Betreuung von Unternehmen im Fundraising-Prozess – von der Erstansprache bis zum erfolgreichen Abschluss der Finanzierungsrunde

Ausbau unseres Investorennetzwerkes: Unterstützung bei der Investorengewinnung durch gezielte Ansprache und Kommunikation

Erstellung und Optimierung von Investment Stories und entsprechenden Dokumenten in Vorbereitung anstehender Finanzierungsrunden gemeinsam mit den Gründern

Was wir bieten

Steile Lernkurve & Verantwortung: Übernimm vielseitige Aufgaben und wachse an spannenden Herausforderungen

Gestaltungsspielraum: Bringe Deine Ideen ein und gestalte die strategische Entwicklung eines wachsenden Unternehmens aktiv mit

Start-up- & Branchen-Insights: Erhalte direkten Einblick in die Start-up-Szene und lerne verschiedene Branchen kennen

Teamspirit: Arbeit in einem motivierten, dynamischen und leidenschaftlichen Team mit Hands on-Mentalität

Start-up DNA: Flache Hierarchien, direkter Austausch mit Entscheidern und schnelle Umsetzungswege

Flexibilität: Gleitzeit und (teilweise) Home-Office möglich

Das bringst Du mit

Du **studierst** (z.B. einen wirtschaftsbezogenen oder nachhaltigkeitsorientierten Studiengang) oder hast Dein Studium bereits abgeschlossen

Du bist **hochmotiviert** und **proaktiv**

Ergebnisorientierte und **selbstbestimmte** Arbeitsweise zeichnen Dich aus

Kundenorientierung, Kommunikation und **Konfliktmanagement** sind Deine Stärken

Wenn mal etwas nicht funktioniert, bringst Du ein hohes **Durchhaltevermögen** und Gelassenheit mit

Du willst Deine eigenen **Ideen** in unser Team einbringen

Innovationen und **Start-ups** begeistern Dich

Du willst mit uns die Zukunft der Start-up-Finanzierung gestalten? 

Dann bewirb dich jetzt mit deinem Lebenslauf, einem Motivations schreiben und Deinen Zeugnissen per E-Mail an Lola Sobolewska (lola.sobolewska@fundernation.eu)
– Wir freuen uns auf Dich!